





www.sknife.com

WER WIR SIND

CeCo Ltd. ist Importeur erstklassiger Schneidwaren. Das Schwesterunternehmen sknife AG, mit Sitz in der Uhrenstadt Biel, stellt Steak- und Taschenmesser in Damast und Chirurgenstahl in höchster Qualität her. Mit unserer handwerklichen Verarbeitung und herausragenden Schärfe haben die Steakmesser von sknife internationale Anerkennung erlangt und finden heute ihren Platz in den besten Restaurants & Hotels der Welt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort einen

Verkauf / Key Account Manager (80-100%)

DAS ERWARTET SIE

- Ein kleines, engagiertes Team von 17 Mitarbeitenden mit flachen Hierarchien
- Ein spannendes Umfeld in der gehobenen Gastronomie und im Premium-Retail
- Produkte, die Emotionen wecken und höchste Handwerkskunst verkörpern
- Direkte Zusammenarbeit mit renommierten Kunden an den besten Standorten.

IHRE AUFGABEN

- Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen im Gastro- und Fachhandelsbereich
- Akquisition von Neukunden und Ausbau des Netzwerks
- Teilnahme an Branchenanlässen zur Stärkung unserer Marktpräsenz
- Datenpflege sowie Verwaltung von Angeboten und Bestellungen
- Weiterentwicklung und Pflege unseres Online-Shops

DAS BRINGEN SIE MIT

- Verhandlungssichere Deutsch- und Französischkenntnisse, gute Englischkenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf und in der Kundenberatung
- Leidenschaft für hochwertige, handwerklich gefertigte Produkte
- Idealerweise Erfahrung in der Gastronomiebranche
- Fundierte Kenntnisse in der Nutzung von ERP-Systemen
- Fähigkeit zur Koordination und Planung innerhalb eines dynamischen Teams

WAS WIR BIETEN

Eine abwechslungsreiche Position in einem lebhaften und dynamischen Arbeitsumfeld. Freuen Sie sich auf ein motiviertes, gut eingespieltes Team, das Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützt.

Sind Sie bereit für diese spannende Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

